

Minería



“El Imacec confirma que efectivamente estamos con una economía desacelerada (...) No es de extrañar que esto dure unos meses más”.

ALBERTO ARENAS, ministro de Hacienda.

E ENTREVISTA. EDUARDO CARRIQUIRY, gerente general metalúrgica peruana Mepsa:

“La inversión de proyectos mineros ha caído hasta en un 40% en Chile”

Carlos Santana Flores
csantana@mercurioantofagasta.cl

Hace unos días la principal compañía metalúrgica de Perú con operaciones en Chile (Mepsa) anunció que contempla instalarse en la región buscando aumentar sus ventas en el país, teniendo como base operacional la capital minera del mundo, Antofagasta.

Decisión que no fue al azar. En la actualidad el 20% de sus ventas está dirigida a compañías chilenas, principalmente a grandes mineras como Codelco y Collahuasi y el objetivo a cinco años es lograr que el país represente la mitad de los ingresos totales de la firma peruana.

Y es que si bien la industria minera en el vecino país ha crecido de forma importante en los últimos años, Chile continúa siendo uno de los mercados principales.

El gerente general de la mayor fundición peruana, Eduardo Carriquiry, analizó la industria en Chile y en Perú, además de hablar de la situación que viven ambos países en torno a los precios, competitividad y contexto mundial.



EDUARDO CARRIQUIRY APUESTA POR AUMENTAR UN 30% LAS VENTAS DE LA EMPRESA EN CHILE.

CONSECUENCIAS
¿Qué tan efectiva es la desaceleración de la industria minera en Chile?

“La inversión minera se ha desacelerado en Chile, pero no detenido. Se estima que la inversión en proyectos mineros ha caído hasta en un 40% respecto al 2012, básicamente como consecuencia de varios factores que afectan la rentabilidad y velocidad de ejecución de los proyectos.

Indudablemente, la caída del precio de cobre hace que los proyectos sean mucho menos rentables, pero también éstos son afectados por la abundancia de nuevos permisos, requisitos y trabas que imponen las comunidades y

que a veces terminan incrementando los costos hasta el punto de hacer que un proyecto no sea viable. Este problema no es exclusivo de Chile, pues también lo estamos viviendo en Perú.

Nuestros países tienen que tomar conciencia que ya se están desarrollando en el mundo tecnologías que en un futuro cercano planteen reemplazar al cobre como elemento conductor. Es decir, si no explotamos los recursos ahora, podemos perder esta riqueza para siempre.

Cómo proveedores de la indus-

tria minera, ¿han visto ajustes en sus ventas?

“Afortunadamente no hemos visto una caída en nuestras ventas, ya que nosotros participamos del proceso de chancado y molienda de la mina, el cual no puede detenerse pues generaría pérdidas muy importantes para el productor.

Lo que sí hemos visto es una mayor presión sobre los costos en los clientes.

¿En Perú cuál ha sido el desarrollo de la industria y cuánto podría seguir creciendo?

“El Perú tiene en cartera

más de 50 proyectos mineros que demandarán una inversión aproximada de US\$ 60 mil millones en los próximos años. El 40% de estos proyectos están detenidos, pero el resto ya se encuentran en ejecución y se estima que podrían generar un incremento de 50% a 60% de la producción de cobre en un par de años.

CONDICIONES
¿Se ven mayores oportunidades en Perú para realizar inversiones?

“Perú tiene condiciones muy interesantes, como un

costo de energía muy competitivo y la mayor cartera de proyectos a nivel mundial, pero tiene que superar algunos obstáculos como la conflictividad en las relaciones con las comunidades. Sinceramente creo que es posible llegar a acuerdos beneficiosos para ambas partes si se actúa de buena fe y exentos de cualquier interés político.

¿Cuáles son las proyecciones del sector para los próximos años (en Chile y Perú)?

“La minería de ambos países seguirá creciendo a pesar de los problemas. El ritmo de crecimiento en Perú será mucho mayor porque Chile tiene una industria muy consolidada y en el Perú recién estamos iniciando un proceso que ustedes comenzaron hace más de 30 años.

COMPETENCIA
¿Cuáles son las principales diferencias entre ambos países para potenciar el desarrollo del sector?

“Aparte de lo mencionado anteriormente, es decir, que nos encontramos en estadios de desarrollo diferentes, el otro gran factor es el costo de la energía eléctrica. Perú es muy competitivo mientras Chile tiene limitaciones de generación que encarecen fuertemente este servicio.

¿Ve que Chile está perdiendo competitividad frente a otros grandes productores?

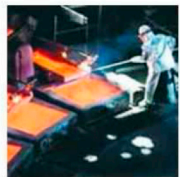
“La encuesta global de competitividad del Instituto Fraser de Canadá de marzo de 2014 indica que sí, ya que Chile cayó 7 puestos en un año a la posición número 30. Y la pérdida no se relaciona al potencial minero del país, donde Chile está dentro del top 5 del mundo, sino por los problemas regulatorios y medioambientales, que según esta encuesta, se vuelven cada vez más complejos. **CS**



SQM: por 47 votos a favor diputados aprueban comisión por Caso Cascadas

● La Cámara de Diputados aprobó la petición efectuada por 51 parlamentarios, con el objetivo de crear una comisión investigadora encargada de conocer los hechos en torno al Caso Cascadas.

Esto a raíz de las operaciones bursátiles que la compañía (SQM) efectuó en perjuicio de los accionistas minoritarios. La pugna principal es entre los accionistas de las sociedades Norco Grande y Oro Blanco, que son las firmas matrices de Calchera, sociedad con la que Julio Ponce posee el 30% de SQM. **CS**



Grandes mineras bajaron en US\$222 millones sus pagos al fisco

● El balance de la última Operación Renta, en base a los resultados reportados por las empresas sobre sus ejercicios de 2013, evidencia los impuestos de las grandes firmas mineras bajaron un 5,7%. Según la información del Servicio de Impuestos Internos y la Tesorería, los impuestos que declararon las principales empresas del sector minero en 2014 alcanzan los US\$1.703 millones, cifra que está US\$100 millones por debajo de los impuestos declarados durante el año pasado. Además el royalty bajó en un 20%. **CS**