

MEPSA: EXPERIENCIA RECONOCIDA Y CONSOLIDACION REGIONAL

- ***MEPSA consolida su presencia en el mercado internacional y buscará fortalecer su presencia comercial en Chile.***

El desarrollo de varios mega proyectos mineros en el país, y la fuerte inversión puesta en ellos, no solo repercute en el crecimiento económico y el bienestar social, sino que también, en la misma línea de negocio, hace posible el desarrollo de otras empresas anexadas a este sector. Este es el caso de la empresa Metalúrgica Peruana S.A. - MEPSA, la misma que ya está presente en Chile a través de MEPSA Chile, con el propósito de convertirse en el socio elegido por las medianas y grandes mineras de este país, para mantener la operatividad en la cadena productiva de esta industria.

MEPSA es la única empresa de fundición en el Perú que produce y exporta a nivel internacional bolas de molienda y remolienda para el sector minero, así como piezas de gran tonelaje para el sector industrial. Para Eduardo Carriquiry, Gerente General de la compañía, Chile representa una gran oportunidad de crecimiento por su liderazgo en la actividad minera y por los agresivos planes de expansión y nuevos proyectos que acometerá en los próximos años.

Es por ello que, después de potenciar su capacidad de producción y haber alcanzado records de facturación en el Perú, el líder de esta empresa sostiene que es propicio el momento para fortalecer las relaciones con sus clientes chilenos y abrir nuevas puertas en este mercado.

En el Perú MEPSA está cumpliendo 50 años y es hoy la fundición más grande del país, exportando el 20% de su producción a Chile. Y ahora se enfocará en consolidar su presencia comercial en el mercado chileno, respaldada en su experiencia y amplio conocimiento del negocio.

“El elemento clave es la capacidad de proveer asistencia técnica permanente para maximizar el rendimiento de nuestros productos”

Según Eduardo Carriquiry, el elemento clave que los distingue, más allá de los 50 años de experiencia en fundición, es la capacidad de proveer asistencia técnica permanente para maximizar el rendimiento de los productos en la mina. Ese es el factor que más valoran las empresas locales y extranjeras, porque regularmente proponemos y ejecutamos cambios estructurales en las piezas, que extienden la vida útil o mejoran la capacidad de procesamiento de cada equipo de los clientes, ahorrándoles mucho dinero.

En la actualidad, Metalúrgica Peruana S.A. ya vende importantes cantidades de bolas fundidas y laminadas en el mercado chileno, asumiendo el reto de dar a conocer y demostrar la calidad de las piezas de desgaste que fabrica, tales como mantles y cóncavos para chancadoras primarias, corazas para molinos SAG y de Bolas, partes de Bombas para transporte de concentrados de minerales, etc.

Y conforme a los diversos requerimientos de sus clientes actuales, MEPSA se proyecta a obtener una ventaja competitiva en el mercado chileno a partir de su cercanía con el mercado, su capacidad en producción y la superior asistencia técnica, lo que, le permitirá continuar en el camino a convertirse en la fundición más importante de Latinoamérica.